

# Partner Manager

Zullen wij samen ons nieuwe White Label model tot een succes brengen?

## Evolve IP

Tegenwoordig is het kantoor niet langer een fysieke werkplek: het is een verzameling mensen die vanuit verschillende locaties samenwerken. Wij werken samen met IT-professionals om de essentiële productiviteits- en communicatietools van bedrijven samen te brengen in één enkele, beveiligde, cloud-based oplossing. Deze oplossing is een service voor hybride werken.

Door individuele systemen van providers zoals Microsoft, Cisco en VMware te integreren en aan te vullen met onze eigen oplossingen, verbeteren we de ervaring voor zowel werknemers als klanten. We centraliseren zo het technologiebeheer van bedrijven. Bedrijven beschikken zo over een oplossing die de toekomst van het werk voor iedereen beter maakt, ongeacht veranderingen in locaties, tools en partners.

## De functie

Dit is hét moment om je aan te sluiten als Partner Manager bij Evolve IP! Naast het creëren van nieuwe zakelijke kansen, denk je mee met het senior management over de opzet en verbetering van onze nieuwe White Label strategie. Contractonderhandelingen, maar ook de begeleiding van onze partners om het volledige portfolio van Evolve IP zo goed mogelijk in de markt te zetten, hoort bij je taken.

Hiervoor neem je de minimaal de volgende punten mee:

- HBO werk- en denkniveau, bijvoorbeeld Commerciële Economie of Bedrijfskunde
- Minimaal drie jaar ervaring in new business verkoop van software
- Communicatief ben je zeer sterk in zowel Nederlands als Engels
- Een persoonlijk netwerk binnen telecom of ICT
- Je hebt een groot doorzettingsvermogen en werkt gestructureerd

De functie is hybride, met uitzondering van vaste kantoordagen (iedere dinsdag en om de week op vrijdag). Reizen doe je naar klanten door heel Nederland, maar zo nodig ook internationaal.

## Waarden

Je wordt een belangrijke schakel in onze producten en diensten. Om zo goed mogelijk aan te sluiten bij het bedrijf en onze collega's hebben we hier een paar vinkjes die je mag zetten:

- Je bent tevreden als de partner én klant dat is
- Je communiceert kort en bondig
- Je denkt in oplossingen en innoveert

## Wij bieden

Nu is het tijd voor jou om te oordelen of deze voorwaarden bij je wensen passen

- Een goed salaris, met een aanvullende commissie regeling
- Deelname in het collectieve pensioenplan
- Leaseauto
- Mobiele onkostenvergoeding van € 60,00 netto per maand
- Flexibele arbeidstijden zijn mogelijk

De overige arbeidsvoorwaarden vertelt Ellen je graag in een persoonlijk gesprek. Even bellen (088-4283151) voor informatie of mail [Ellen.Hoks@evolveip.eu](mailto:Ellen.Hoks@evolveip.eu) gelijk met CV & motivatie. Voor je er erg in hebt zit je aan de koffie op ons gezellige kantoor!